

	aantal daken (>25 m2)	Onderverdeeld woningen/niet woningen en > of < 15 kWp	> 15 kWp onderverdeeld in woningen/niet woningen	> 15 kWp onderverdeeld in woningen/niet woningen	> 15 kWp daken met SDE subsidie	> 15 kWp daken asbest verdacht (inventarisatie Provincie 2018)	daken geschikt qua constructie
			alleen gekeken naar totale oppervlak en nog niet naar geschikte oppervlak	met een geschikt dakoppervlak	met een geschikt dakoppervlak	met een geschikt dakoppervlak	
				geschikt: ligging t.o.v. zon is goed en goede jaarlijkse zoninstraling	geschikt: ligging t.o.v. zon is goed en goede jaarlijkse zoninstraling	geschikt: ligging t.o.v. zon is goed en goede jaarlijkse zoninstraling	
	521 ha	521 ha	442 ha	317 ha	23,4 ha van de 317 ha	52,2 ha van de 317 ha	
West Betuwe	28259 daken 521 ha	woningen 19.349 daken 223 ha niet woningen 8.910 daken 298 ha					20 % niet geschikt 30 % geschikt na kleine of grote aanpassingen 50 % direct geschikt
		>15 kWp 14.209 daken 442 ha	woningen 10.426 daken 169 ha niet woningen 3.783 daken 273 ha	woningen 1.498 daken 64 ha niet woningen 2.381 daken 253 ha	woningen 3,6 % = 2,3 ha niet woningen 8,3 % = 21 ha	woningen 353 daken 25,8 ha (= 43% asbestverdacht) niet woningen 170 daken 26,4 ha (= 10% asbestverdacht)	
		<15 kWp 14.050 daken 79 ha					
Afstand tot netaansluiting meestal geen probleem. De beschikbare transportcapaciteit kan mogelijk wel een belemmering zijn.							
Welke belemmeringen ervaren ondernemers?		Wat kan ondernemers helpen om ze over de streep te krijgen?		Wat kan de gemeente hierin betekenen?			
investering:	te groot of onvoldoende liquide middelen	informer en enthousiasmeren:	samen met bedrijfsvereniging, lokale netwerken, collectief optrekken	informer en enthousiasmeren:	Met Verzilver uw dak en Energie Samen Rivierenland informatiebijeenkomsten organiseren. Financiële en fiscale gevolgen daarbij in beeld brengen. Door middel van goed advies vragen en onduidelijkheden bij ondernemers weghalen.		
terugverdientijd:	gemiddeld tussen 8-12 jaar	advies en ontzorgen:	b.v. via Verzilver je dak of Energie Samen Rivierenland	partijen verbinden:	consortium opzetten van leveranciers, installateurs, energiecoöperaties.		
SDE +(+):	aanstaande verhuisplannen niet toegekend krijgen van subsidie, waardoor businesscase niet uit kan	geld:	SDE++, voucher voor deels vergoeding advieskosten	geheel ontzorgen:	Ondernemers ontzorgen door gratis quickscan; De Zonneconsulent.		
dakconstructie:	onvoldoende en te hoge kosten om dit te verhelpen				voor elk dak investering en terugverdientijd inzichtelijk laten maken.		
Asbest:	saneren asbest kostenverhogend			eisen stellen aan nieuwbouw:	Subsidie of no cure no pay lening voor dakbelastingsonderzoek en koppelen aan een energiebesparingsadvies verplicht stellen dat dak constructief geschikt is voor zonnepanelen		
dakonderhoud MJOP:	vervanging dak naar voren in de tijd en daarmee investering naar voren in de tijd, of wachten tot er onderhoud plaatsvindt?			Meer ruimte bieden voor zon op erf	Voor een betere businesscase, kleinschalige zon toestaan op grond in aanvulling op dak.		
Onzekere toekomst	ontwikkeling van het bedrijf en de economie				Het gaat hier om projecten om de aansluiting vol te maken tot 2 MW. Dat is niet kleinschalig.		
Externe onzekerheid:	bijvoorbeeld wetgeving, fiscale gevolgen			Asbest	Voor niet economische bebouwing sameringsoplossingen ontwerpen of communiceren zoals 'rood voor rood'.		
Netcapaciteit en afstand tot netaansluiting:	Netcapaciteit is deels al een probleem. Hoe langer de kabel hoe duurder de netaansluiting			Onzekere toekomst	Project zo inrichten dat het overgenomen kan worden door een nieuwe eigenaar.		
Gebrek aan kennis en kunde:	ondoorzichtige en onbetrouwbare informatie, veel aanbieders, door de bomen het bos niet meer zien			Netcapaciteit en afstand tot netaansluiting:	Niet oplosbaar, moet wel goed meegenomen worden in de berekening van de potentie		
Geen core-business:	Andere prio's in de bedrijfsvoering			Split incentive:	Coöperatieconstructie is hier een oplossing voor		
Baas blijven over eigen dak	Dak verhuren aan ontwikkelaar of lokale energiecoöperatie						
Angsten:	brandgevaar, hoge verzekering, het nieuwe asbest (niet recyclebaar?)						
Split incentive:	geen eigenaar, maar huurder						